

## Réussir au lycée Prévart

### Pourquoi choisir le lycée Prévart pour son BTS MUC ?

#### Pour la qualité de sa préparation et de son encadrement

- Un entraînement renforcé aux épreuves d'examen
- Une équipe enseignante reconnue et disponible
- Un accompagnement individualisé sur les stages
- Une intégration systématique des technologies de l'information, ainsi que la préparation au C2i (diplôme informatique universitaire)
- Deux épreuves d'examen validées en CCF par les enseignants et les professionnels du secteur

#### Pour son large réseau d'entreprises partenaires engagées dans la formation des étudiants

- **De la grande distribution alimentaire :** Cora, Intermarché, Système U...
- **De la grande distribution spécialisée Sport :** Go Sport, Décathlon, Intersport, Sport 2000...
- Bricolage :** Bricomarché, Entrepôt du Bricolage, M. Bricolage...
- Univers de la maison :** But, Casa, Conforama...
- Jouet :** La Grande Récré, StarJouet...
- **De la bancassurance :** Aviva, Banque Populaire, Caisse d'Épargne, CIC, Chaix, Macif...

LYCEE **jacquesprevart**  
pôle étudiant

### Le pôle étudiant, c'est

#### 250 étudiants présents sur site :

- **3 BTS :** Assistant de Manager, Comptabilité et Gestion des Organisations, Management des Unités Commerciales
- **2 formations L3 en apprentissage**  
DCG : Diplôme de Comptabilité et de Gestion, Licence professionnelle Management Durable des Organisations

#### Avec à leur disposition :

- Une association pour organiser leurs projets
- Une salle gérée en autonomie

### Le lycée

#### Usages numériques

#### Ouverture internationale

#### Partenariats avec les entreprises

#### Actions culturelles



1 Place Lucie Aubrac  
30380 SAINT-CHRISTOL-LEZ-ALÈS

04 66 60 08 50  
cdt.prevert@gmail.com  
www.lyceeprevert.fr

LYCEE **pôle étudiant**  
**jacques**  
**prevart**  
Saint-Christol-lez-Alès

**M**anagement  
des **U**nités  
**C**ommerciales

Jacques  
Prévart  
\*



www.lyceeprevert.fr

## Votre projet

- Vous êtes intéressé par la fonction commerciale, le marketing, le management ?
- Vous souhaitez travailler dans le **secteur de la distribution, de la banque ou des services** ?
- Vous voulez créer  **votre entreprise commerciale**  ?

Le **BTS MUC** vous prépare à prendre des responsabilités, pour faire fonctionner tout ou partie d'une unité commerciale: magasin, agence, site internet...

### Vos missions :

- Manager un point de vente,
- Gérer la relation avec la clientèle,
- Animer l'offre de produits et de services,
- Analyser les performances de l'Unité Commerciale.

## Nos exigences

Les candidatures sont ouvertes à tous les baccalauréats (STMG, ES, S, L, Bac Pro...) et aux étudiants de FAC, IUT...

### Les qualités attendues :

- Dynamisme et autonomie
- Sens de l'initiative et de la responsabilité
- Sens du commerce, du contact et de la relation à l'autre

## Pour des débouchés à court et long terme



### Intègre une forte dimension professionnelle

**12 à 14 semaines de stage** plus d'une vingtaine de journées en entreprises sur 2 ans pour :

- Maîtriser les activités courantes de l'activité commerciale
  - Apprendre à conduire des projets commerciaux/marketing

## le **BTS** Management des **Unités Commerciales**

### Dispense une solide formation théorique

- **Professionnelle :** marketing, gestion, management des équipes, communication
- **Ouverture sur le monde de l'entreprise :** économie, droit, management
- **Développant la culture générale :** français, langues
  - **Connecté aux nouvelles technologies**

**Grâce à une formation pratique et théorique**